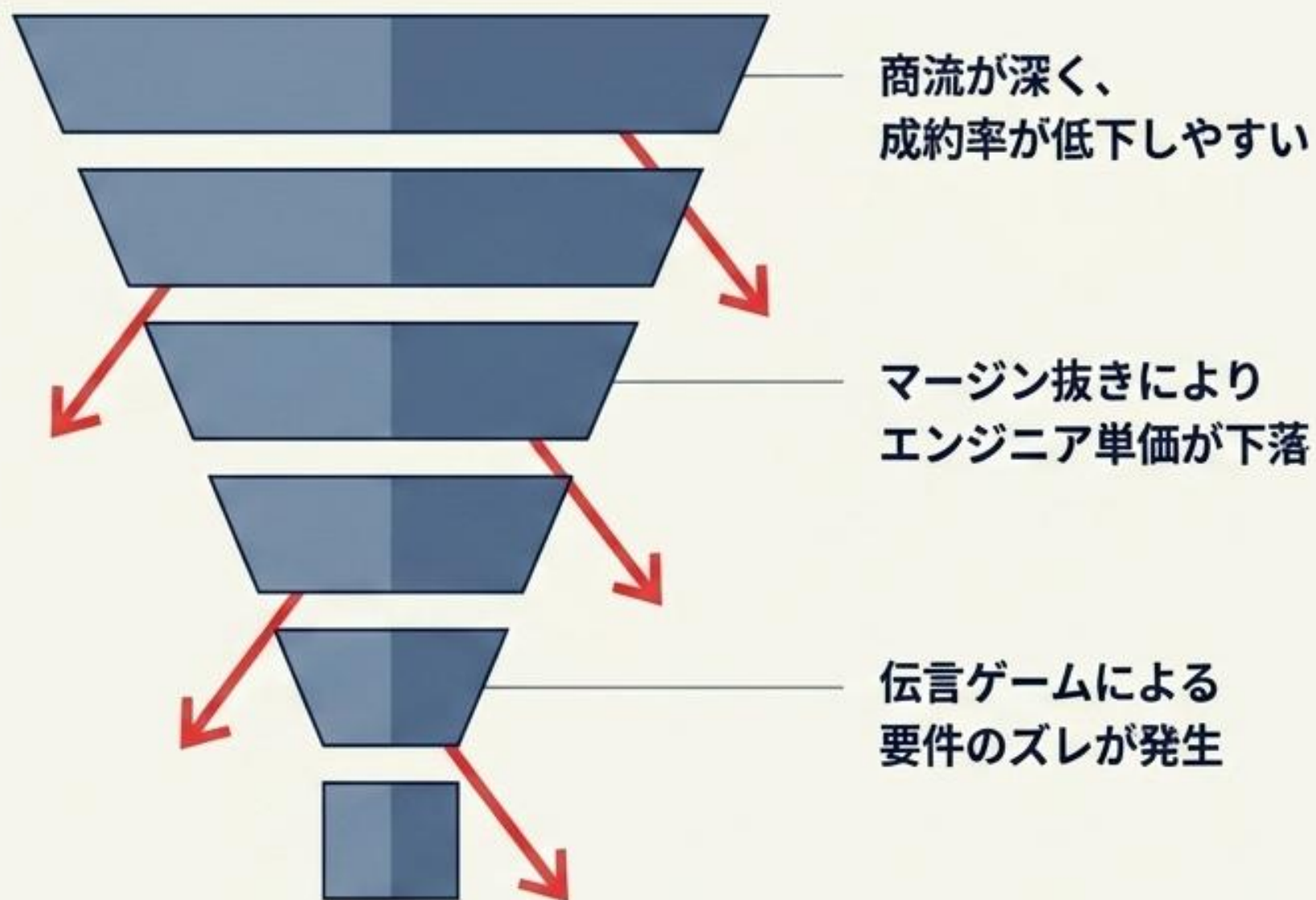


# SES事業の収益構造変革

生成AIによる営業DXと利益率最大化戦略

2026.06 | ネイバーズ株式会社 サービスプロバイダー部

# 限界を迎える「人を採用して営業させる」従来モデル



BPの力量・熱量に依存し、  
営業リソースの大半が事務作業に消滅。

# 利益率を最大化する仕組みの構築

[商流の直接化]

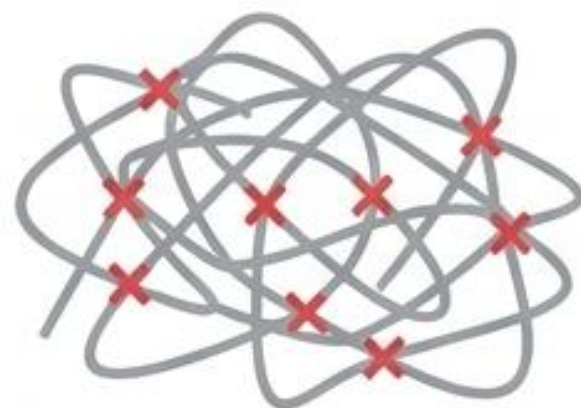
+

[固定費の変動費化]

=

利益率の最大化

従来型



中抜きが発生、  
意思決定の遅延

AI Direct Model



AIがエンド・元請けへ直接  
アプローチ。中抜きゼロ。  
利益率を最大まで確保。  
意思決定スピードの劇的な  
向上。

# 導入による4つの事業インパクト

## 1 精密マッチング

要件をAIが解読・分析。高精度なマッチングを瞬時に実行。

## 2 自動マルチ打診

ターゲットに合わせた最適文面をAIが生成。多チャネル打診を自動化。

## 3 市場動向データ分析

リアルタイムの案件需給をデータ化。高単・高成約率な領域へ営業先を最適化。

## 4 営業プロセスの資産化

属人性を排除し、退職リスクに左右されない安定した営業インフラを構築。

# 生成AIによる圧倒的な行動量の確保

## 教育工数ゼロ

業界知識やマナー教育  
の時間は一切不要。

1,000件

1日千件規模の多チャネル打診を自動化。  
採用を待たずに営業力を2倍、3倍へと拡張。

## 即戦力稼働

導入初日から全自動  
アプローチを開始。

# 貴社のニーズに合わせた2つの料金プラン

事務作業70%巻き取りプラン

## 月額25万円

「日程調整完了」までの全プロセスをAIが完全代行。

営業担当者を煩雑な事務作業から完全に解放し、コア業務への集中を実現します。

営業行為100%巻き取りプラン

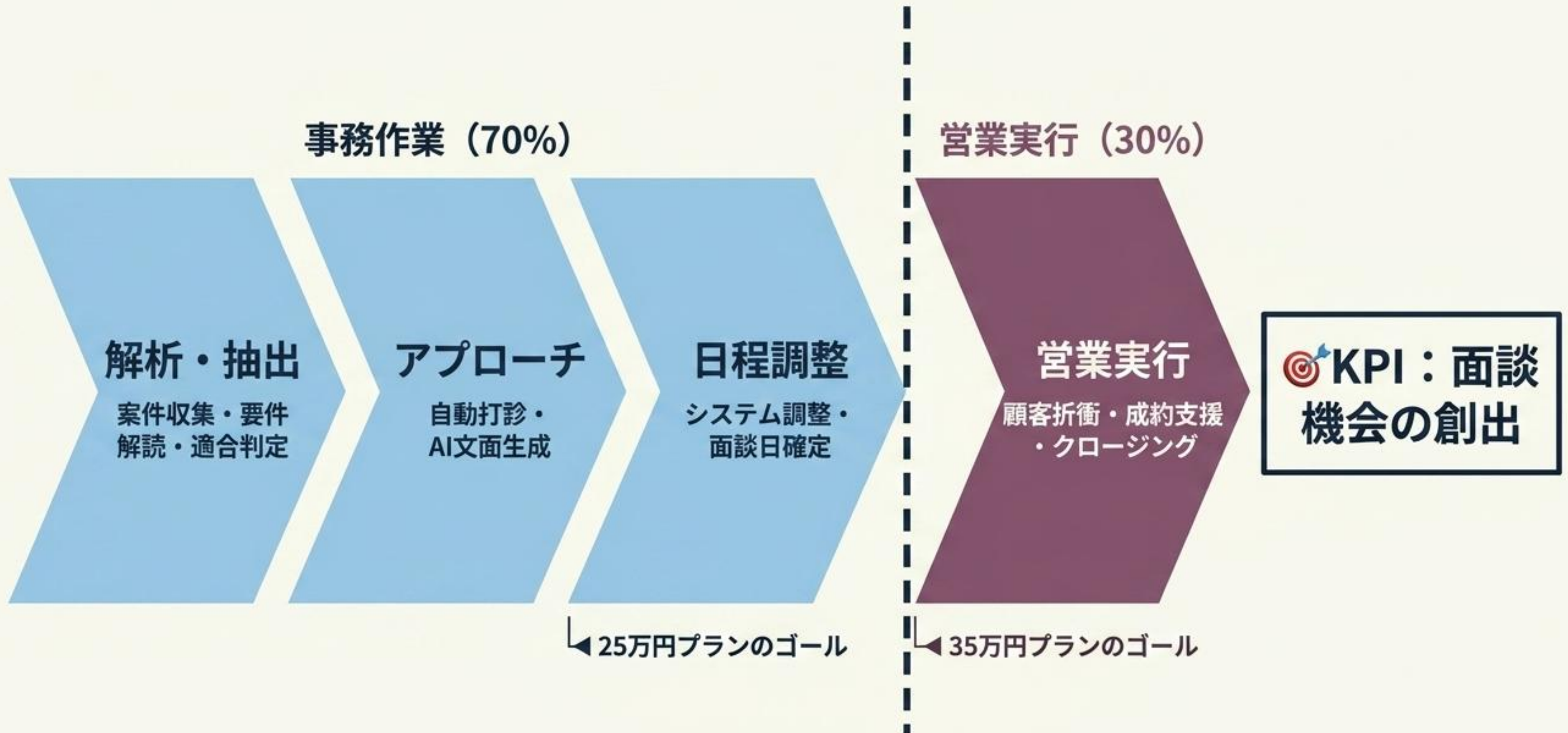
## 月額35万円

日程調整に加え、その後の顧客折衝から成約に向けた支援までを網羅。

営業アクションのすべてを完結させ、組織全体の営業リソース不足を根本から解決します。

共通KPI：面談機会の創出

# プロセス全体図と各プランのカバー領域



# 導入リスクをゼロへ — 初月0円トライアル



## 1 計測

まずは1ヶ月間、貴社のポテンシャルをAIで計測してください。

## 2 確認

面談獲得実績とシステムの稼働精度を実際のデータで確認。

## 3 検討

面談獲得実績を確認し納得した上で本導入を検討いただけます。

貴社の営業課題解決、そしてエンジニアの価値を

# AIで最大化

貴社の現状をご相談ください。

Neighbor Sales Support

ネイバーズ株式会社 | サービスプロバイダー部